

SalesConnected 2026 年店舗別売上上位商品・在庫リスク分析

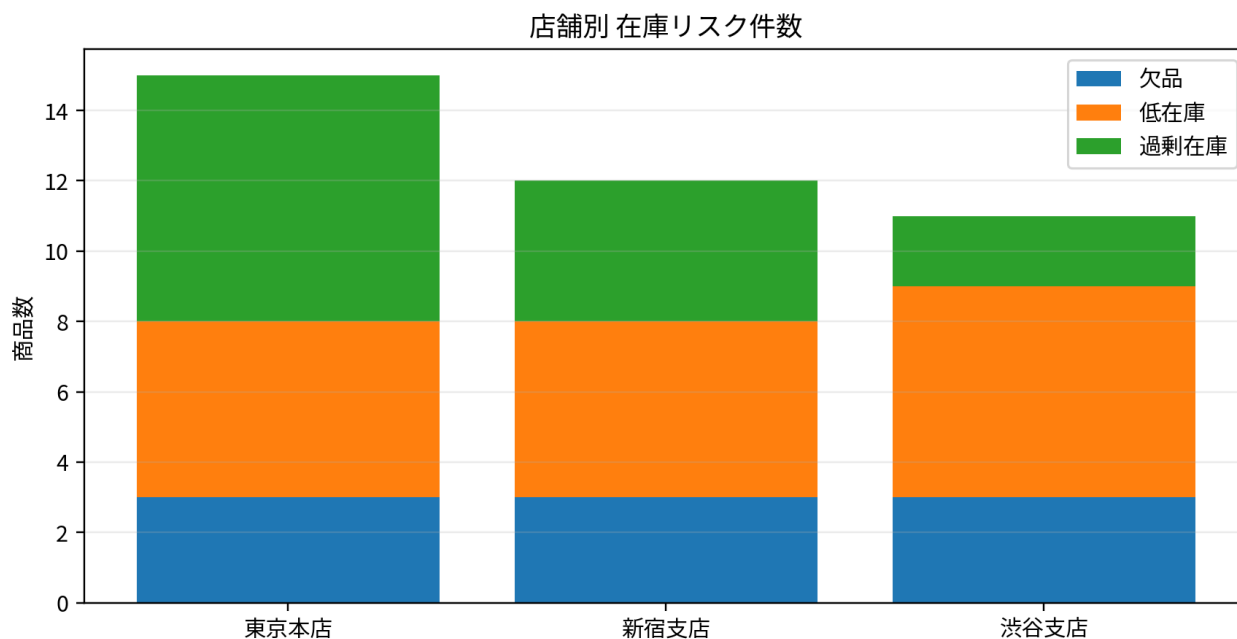
店舗管理者向け - 今日確認すべき在庫・発注アクション

1. エグゼクティブサマリー

対象は 2026 年に売上実績がある東京本店・新宿支店・渋谷支店です。売上上位商品と現在庫を照合し、欠品による販売機会損失、追加発注、過剰在庫の観点で分類しました。

観点	結論	説明
最優先店舗	新宿支店	売上 1 位の赤青鉛筆セットが在庫 0、売上 2 位のレバー式アーチファイルが在庫 3。売上機会損失が最も大きい。
次点店舗	渋谷支店	売上 5 位の除菌ウェットシート業務用が在庫 3、売上 10 位のクリアファイル 20 枚パックが在庫 0。
東京本店の課題	過剰在庫整理	売上上位の深刻な欠品は少ないが、在庫 100 超の商品が多い。名刺ホルダー差替式は在庫 3 のため補充が必要。
今日の結論	欠品商品の実数確認と店舗間移動	在庫 0・3 の商品を最初に実査し、他店に余力がある商品は即日移動、併せて追加発注する。

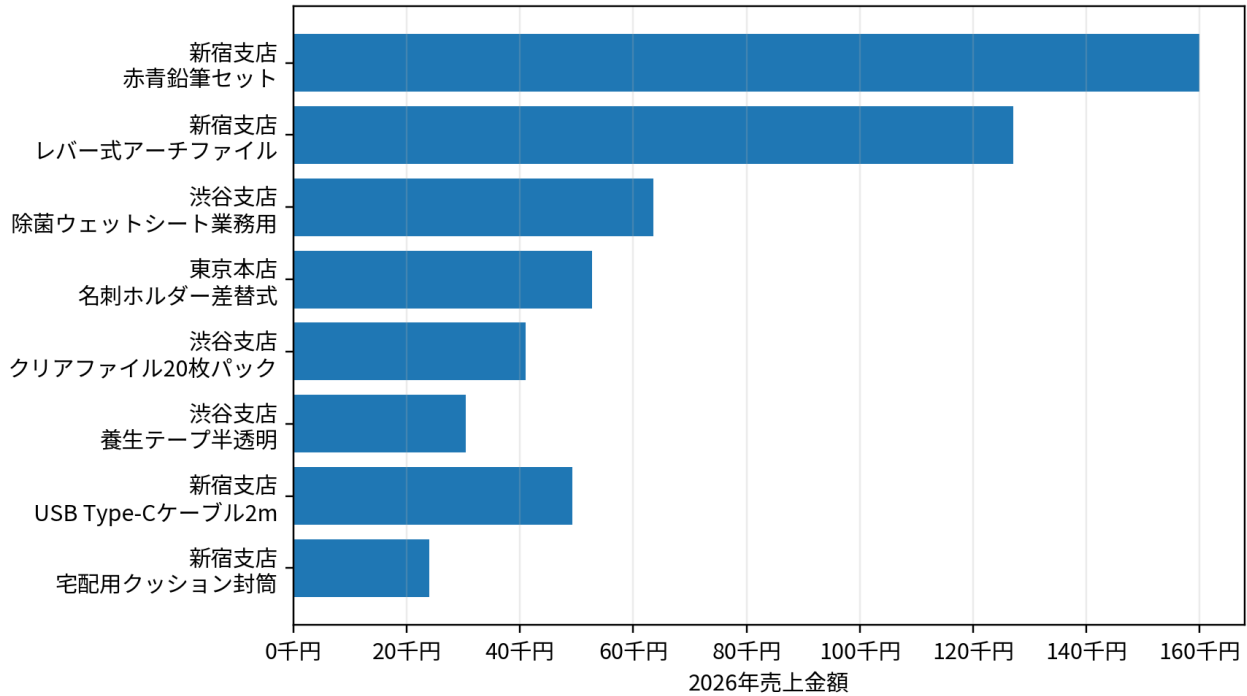
2. 店舗別の在庫リスク概況



店舗	売上金額	販売数量	総在庫	欠品	低在庫	過剰	見立て
東京本店	740,187 円	383	3,355	3	5	7	欠品は少ないが過剰在庫が多い。名刺ホルダー差替式のみ早急に補充。
新宿支店	1,235,267 円	381	3,236	3	5	4	売上首位だが、売上 1 位・2 位の在庫が危険。最優先で対応。
渋谷支店	975,760 円	372	3,090	3	6	2	過剰在庫は少ないが、売上上位の欠品・低在庫がある。

3. 今日優先して確認すべき商品

今日優先して確認すべき売上上位・在庫不足商品



優先	店舗	商品	売上順位	売上	販売数	在庫	判定	今日の対応
1	新宿支店	赤青鉛筆セット	1位	159,900円	20	0	欠品・販売機会損失	渋谷支店から一部移動、同時に即発注
2	新宿支店	レバー式アーチファイル	2位	127,120円	16	3	追加発注必須	東京本店または渋谷支店から移動、即発注
3	渋谷支店	除菌ウェットシート業務用	5位	63,600円	20	3	追加発注必須	棚・バックヤード実数確認後、即発注
4	東京本店	名刺ホルダー差替式	4位	52,720円	16	3	追加発注必須	新宿・渋谷の在庫余力を確認しつつ発注
5	渋谷支店	クリアファイル 20枚パック	10位	41,000円	20	0	欠品	新宿支店から移動、追加発注
6	渋谷支店	養生テープ半透明	13位	30,480円	12	0	欠品	東京本店または新宿支店から移動、発注
7	新宿支店	USB Type-C ケーブル 2m	10位	49,200円	20	3	追加発注必須	渋谷支店から一部移動、即発注
8	新宿支店	宅配用クッション封筒	18位	24,040円	12	0	欠品	渋谷支店から一部移動または発注

4. 店舗別 売上上位商品の在庫照合

東京本店

商品	売上順位	売上金額	販売数量	現在庫	在庫判定
USB ハブ 4ポート	1位	151,650円	25	106	売れ筋だが在庫厚め
議事録ノート方眼	2位	81,780円	16	70	適正在庫
蛍光マーカー5色セット	3位	61,560円	12	34	適正在庫
名刺ホルダー差替式	4位	52,720円	16	3	追加発注必須
ホワイトボードマーカー	5位	52,500円	20	63	適正在庫

新宿支店

商品	売上順位	売上金額	販売数量	現在庫	在庫判定
赤青鉛筆セット	1位	159,900円	20	0	欠品
レバー式アーチファイル	2位	127,120円	16	3	追加発注必須
強粘着テープカッター	3位	95,940円	12	18	注意
ホワイトボードマーカー	4位	86,940円	15	86	適正在庫
大学ノート 10冊セット	5位	68,860円	16	85	適正在庫

渋谷支店

商品	売上順位	売上金額	販売数量	現在庫	在庫判定
----	------	------	------	-----	------

LAN ケーブル 5m	1 位	83,600 円	20	89	適正在庫
卓上 POP スタンド A5	2 位	71,800 円	20	22	注意
ワイヤレスキーボード	3 位	69,900 円	20	52	適正在庫
キャンパスノート 5 冊組	4 位	66,880 円	16	53	適正在庫
除菌ウェットシート業務用	5 位	63,600 円	20	3	追加発注必須

5. 欠品・追加発注・過剰在庫の分類

5.1 欠品による販売機会損失リスク

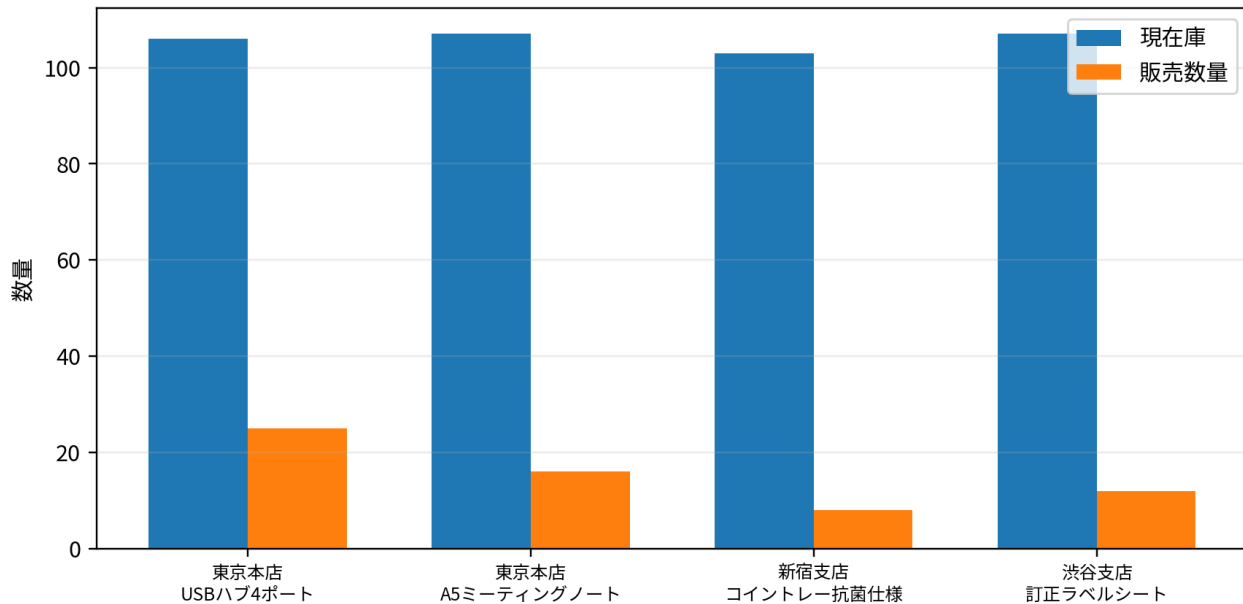
店舗	商品	現在庫	理由
新宿支店	赤青鉛筆セット	0	店舗売上 1 位。最優先で補充。
新宿支店	宅配用クッション封筒	0	売上上位 20 位内。補充対象。
渋谷支店	クリアファイル 20 枚パック	0	店舗売上 10 位。販売機会損失リスク。
渋谷支店	養生テープ半透明	0	店舗売上 13 位。他店在庫が厚いため移動可能。

5.2 追加発注が必要な商品

店舗	商品	現在庫	理由
新宿支店	レバー式アーチファイル	3	店舗売上 2 位。欠品前に即対応。
新宿支店	USB Type-C ケーブル 2m	3	販売数量 20。OA 用品の関連需要あり。
渋谷支店	除菌ウェットシート業務用	3	店舗売上 5 位。業務用消耗品でリピート需要あり。
東京本店	名刺ホルダー差替式	3	店舗売上 4 位。棚在庫確認後に発注。
渋谷支店	強粘着テープカッター	3	低在庫。テープ・梱包関連のセット販売候補。

5.3 過剰在庫になりそうな商品

過剰在庫候補：現在庫と2026年販売数量



店舗	商品	売上順位	売上	販売数	現在庫	判定
東京本店	USB ハブ 4 ポート	1 位	151,650 円	25	106	売れているため保有は許容。ただし追加発注停止。
東京本店	A5 ミーティングノート	9 位	22,160 円	16	107	売上順位に対して在庫が厚い。売場前面・セット販売で消化。
新宿支店	コイントレー抗菌仕様	20 位	16,560 円	8	103	売上貢献が小さく在庫過多。発注停止。
渋谷支店	訂正ラベルシート	17 位	24,360 円	12	107	在庫過多。関連文具とのセット販売。

6. 店舗間移動の候補

在庫不足の商品は、追加発注だけでなく店舗間移動で当日の販売機会損失を抑えることができます。下表は今日確認すべき移動候補です。

不足店舗	商品	不足店舗在庫	他店在庫	推奨対応
新宿支店	赤青鉛筆セット	0	東京本店 3 / 渋谷支店 17	渋谷から 5-10 点移動し、全店発注
新宿支店	レバー式アーチファイル	3	東京本店 31 / 渋谷支店 77	渋谷から 10 点程度移動し、発注
新宿支店	USB Type-C ケーブル 2m	3	東京本店 14 / 渋谷支店 60	渋谷から 10 点程度移動
渋谷支店	クリアファイル 20 枚パック	0	東京本店 13 / 新宿支店 36	新宿から 10 点程度移動
渋谷支店	養生テープ半透明	0	東京本店 83 / 新宿支店 106	新宿または東京から 20 点程度移動
東京本店	名刺ホルダー差替式	3	新宿支店 28 / 渋谷支店 51	渋谷から 10 点程度移動

7. 今日の店舗オペレーションチェックリスト

順序	確認項目	具体内容
1	在庫 0 商品の棚・バックヤード実査	新宿支店：赤青鉛筆セット、宅配用クッション封筒 / 渋谷支店：クリアファイル、養生テープ
2	在庫 3 商品の販売可能数確認	新宿支店：レバー式アーチファイル、USB Type-C ケーブル / 渋谷支店：除菌ウェットシート / 東京本店：名刺ホルダー
3	店舗間移動の手配	渋谷・東京の在庫余力を使い、新宿支店の主力欠品を先に補う
4	追加発注	売上上位かつ在庫 0-3 の商品を優先。発注数量は直近販売数量と棚容量を確認して決定
5	発注停止	在庫 100 超の商品は一時発注停止。売場前面化・セット販売で消化
6	閉店前確認	移動依頼・発注依頼・売場変更の実施結果を店舗管理者が確認

8. 管理者向け最終判断

今日の最優先は新宿支店です。売上首位店舗でありながら、売上 1 位の赤青鉛筆セットが在庫 0、売上 2 位のレバー式アーチファイルが在庫 3 のため、売上機会損失の影響が最も大きい状態です。

次に渋谷支店を確認します。売上 5 位の除菌ウェットシート業務用が在庫 3、売上 10 位のクリアファイル 20 枚パックが在庫 0 であり、業務用消耗品・ファイル系商品の補充が必要です。

東京本店は深刻な欠品よりも、過剰在庫の整理が主課題です。ただし、名刺ホルダー差替式は売上 4 位で現在在庫 3 のため、補充対象として扱ってください。